

Account Coordinator - Sales

bei Houzz

Berlin, Deutschland

Als **Account Coordinator / Sales Manager (w/m)** erhältst Du die Möglichkeit, die **ständig wachsende Houzz-Community** mit uns **gemeinsam weiter auszubauen und zu gestalten** – momentan gehören dazu **weltweit bereits 35 Millionen Nutzer und rund eine Million Experten**. **Ob Architekten, Interior-Designer oder Gartengestalter, Häuslebauer, Loftbesitzer oder schlicht Designinteressierte: Wir bringen sie alle in einer einzigartigen, dynamischen Community zusammen.**

Du wirst Teil eines tatkräftigen und munteren Teams, das flache Hierarchien und gegenseitige Unterstützung großschreibt. Wir suchen nach jemandem, der gerne mit und für Menschen arbeitet, der hilfsbereit ist, Eigeninitiative zeigt und die Ärmel hochkrepeln kann.

Du erkennst Dich wieder? Dann bietet Dir Houzz als erfolgreiches, wachsendes Unternehmen hervorragende Karrierechancen!

Deine Aufgaben

- Du unterstützt unsere Houzz-Community in jedem Punkt und jeder Frage – denn wir lieben unsere User und kümmern uns um sie!
- Du hältst Kontakt zu Architekten, Interior-Designern und allen anderen Experten in Deutschland, unterstützt sie bei Fragen rund um Houzz – und zwar sowohl auf unserer Plattform als auch persönlich, übers Telefon oder per E-Mail
- Du gibst Nutzer-Feedback weiter an die jeweils zuständigen Teams
- **Und unterstützt unser Team bei Kundenanfragen**

Dein Profil

- Erfahrung im Bereich Vertrieb, Sales und im Marketing
- Sehr gute Ausdrucksfähigkeit in Wort und Schrift – sowohl auf Englisch als auch auf Deutsch
- Du bist offen & kommunikativ, bringst ausgezeichnete zwischenmenschliche Kompetenzen mit und unterhältst Dich wirklich gerne mit anderen Menschen – sowohl persönlich als auch am Telefon
- Du hast Spaß an Präsentationen, kannst andere für herausragende Ideen begeistern und für neue Konzepte gewinnen
- Affinität zu Online- und Internet-Marketing ist ein großer Pluspunkt: Wir Houzzer sind tendenziell Tech-Geeks!
- Anpackermentalität und gute Laune
- Du bist ein zielorientierter Teamplayer: Wir arbeiten zusammen und helfen uns gegenseitig, denn wir haben alle das gleiche Ziel – das Unternehmen weiterhin auf Erfolgskurs zu halten!

Wir bieten

- Die einzigartige Möglichkeit, Houzz Deutschland mit zu prägen und nach vorne zu bringen
- **Ein junges Team & ein Büro mitten in Berlin**
- Team-Events
- Frisches Obst und Getränke
- BVG-Ticket
- **Top Equipment: Wir arbeiten mit aktuellsten Rechnern von Apple und benutzen Cloud-Tools**
- Attraktives Gehalt: Fixgehalt und leistungsabhängiger Bonus
- Strukturiertes Onboarding-Prozess, regelmäßige Schulungen und langfristige Karriereplanung

Neugierig geworden? Bitte schicke Deine vollständige und aussagekräftige Bewerbung (CV, Zeugnisse) sowie Deine Gehaltsvorstellungen durch dieses Formular.

Wir freuen uns auf Dich!